



SENIOR MASKINSÄLJARE TILL ARIVISLANDA

Vill du arbeta med avancerade maskiner och automation i en bransch som står inför stora investeringar och tekniksprång? AriVislanda söker nu en maskinsäljare som vill bygga långsiktiga kundrelationer och vara en nyckelperson i utvecklingen av sågverksindustrin såväl nationellt som internationellt.

AriVislanda är en ledande tillverkare av avancerade sågverksmaskiner. Vi brinner för teknik och innovation och är dedikerade till att leverera skräddarsydda lösningar av högsta kvalitet till våra kunder över hela världen.

Vi är stolta över vårt erbjudande av sågmaskiner, allt från enstaka maskiner för uppgradering i en befintlig såglinje, till en komplett nyckelfärdig såglinje. Våra installationer finns över hela världen och är kända för sin kvalitet och pålitlighet.

ARBETSUPPGIFTER

I rollen som engagerad Maskinsäljare har du ansvar för att fortsätta driva en lönsam försäljningstillväxt inom maskinsidan. I rollen kommer du att ha ett spännande jobb med många kontakter som även är på den internationella marknaden, främst inom Europa. I din portfölj kommer du ansvara för försäljning av våra maskiner till kunder, riktade mot sågverksindustrin.

Vi erbjuder ett självständigt och affärsdrivet uppdrag där du:

- Bearbetar och utvecklar kunder inom sågverksindustrin
- Driver hela säljprocessen, från kundkontakt till färdigt avtal
- Tar fram offerter, kalkyler och tekniska lösningsförslag
- Arbetar nära teknik, konstruktion och projekt för att skapa optimala maskinlösningar
- Besöker sågverk, håller presentationer och utvecklar nya affärsmöjligheter
- Följer upp pågående installationer tillsammans med projektteamet
- Representera AriVislanda på mässor och branschevent

Det här är en roll för dig som trivs lika bra med ritningar och tekniska underlag som med att träffa kunder ute i verksamheten. Centralt är att skapa ett förtroende för oss på marknaden, för våra produkter, tjänster och det värde våra produkter skapar för kunden. Ett ömsesidigt förtroende som leder till affärer!

PERSONLIGA EGENSKAPER & KVALIFIKATIONER

Du som söker denna roll har erfarenhet av att jobba självständigt och tidigare arbetat med maskiner och mekanisk utveckling. Vidare är du driven och engagerad och med en god affärsförståelse.

Vi tror att du har erfarenhet inom industri, teknik, maskiner eller automation. gärna med koppling till trä/verkstad/sågverk, men det är inget krav. Viktigast är att du:

- Har intresse för maskiner, mekanik och automationslösningar
- Har drivet att skapa affärer och bygga relationer
- Är trygg i att prata teknik med kunder och interna specialister
- Trivs med ett självständigt arbete ute hos kund
- Gillar att följa en affär från första kontakt till leverans

Kanske har du bakgrund som servicetekniker, projektledare, produktionstekniker eller teknisk säljare och vill ta nästa steg. I tjänsten ingår resor såväl nationellt som internationellt varför vi ställer krav på B-körkort. Du kommer att ha internationella kontaktytor varför du bör vara trygg i såväl svenska som engelska.

Du kommer rapportera och ha ett nära samarbete med vår VD Marcus Nilsson som även han har en sälj- och marknadsinriktad position i företaget. Visst låter detta som en spännande möjlighet? Känner du dig kvalificerad för tjänsten så tveka inte att söka redan idag!

Vårt huvudkontor ligger i Småland, i Vislanda. Vi har även kontor i Växjö, Vimmerby och Örnköldsvik. För denna tjänst kan du utgå från valfri ort i Sverige, låt oss ta dialogen utifrån din geografi.

Vi erbjuder

- En teknisk och varierande säljroll med stort kundfokus
- Gedigen introduktion och kompetensutveckling i maskinsystem och automation
- Möjlighet att påverka och vara med i långsiktiga kundrelationer
- Ett familjärt bolag med korta beslutsvägar och hög kompetens
- Tjänstebil, marknadsmässiga villkor och goda utvecklingsmöjligheter

OM TJÄNSTEN

Tjänsten som Maskinsäljare är en tillsvidaretjänst med en direktanställning hos AriVislanda.

Här söker du tjänsten: [MyEna](#)

Om du har frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Marcus Nilsson (VD), tel. 070-527 01 00 alt. marcus.nilsson@arivislanda.com

ÖVRIG INFORMATION

Ansökningar via mail behandlas ej på grund av GDPR, sök tjänsten på www.eterni.se. Vi arbetar med löpande urval så vänta inte med att skicka in din ansökan. Vid frågor kring tjänsten är du välkommen att kontakta Rebecca Moberg via epost: rebecca.moberg@eterni.se